

МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ

(пускорегулирующая аппаратура, приводная техника, модульное оборудование, силовые автоматические выключатели, контроллеры, корпуса электрошкафов и кабельно-проводниковая продукция)

Основные обязанности:

- ✓ активный поиск потенциальных клиентов
- ✓ участие в тендерных процедурах
- ✓ выполнение плана продаж оборудования, увеличение объемов продаж
- ✓ ведение переговоров с существующими и потенциальными клиентами
- ✓ техническое консультирование
- ✓ составление технико-коммерческого предложения
- ✓ подготовка и подписание договоров, полное сопровождение соглашения
- ✓ анализ рынка
- ✓ проведение презентаций для потенциальных клиентов
- ✓ участие в выставках.

Требования к кандидату:

- ✓ общие знания в области электротехнического оборудования
- ✓ образование высшее электротехническое
- ✓ опыт работы в программах (1С8, Excel) на уровне уверенного пользователя
- ✓ опыт продажи аналогичного оборудования на государственных и частных предприятиях (преимущество – промышленных)
- ✓ знание специфики «прямых» и «непрямых» продаж
- ✓ коммуникабельность, инициативность, организованность
- ✓ водительские удостоверения категории В и опыт вождения будут преимуществом.

Преимущества работы у нас:

- ✓ достойная заработная плата по результатам собеседования
- ✓ система квартальных бонусов
- ✓ корпоративный автомобиль, мобильная связь
- ✓ официальное оформление (оплачиваемый отпуск, больничные)
- ✓ график работы: пн-птн с 8:30 до 17:30, обед с 12:00 до 13:00
- ✓ современный офис на 5 ст. Люстдорфской дороги.

Отправляйте свое резюме на наш электронный адрес hr@ksimex.ua.

Ждем Вас в нашей команде профессионалов!