

МЕНЕДЖЕР З ПРОДАЖІВ ЕЛЕКТРОТЕХНІЧНОГО ОБЛАДНАННЯ

(пускорегулююча апаратура, приводна техніка, модульне обладнання, силові автоматичні вимикачі, контролери, корпуси електрошаф та кабельно-провідникова продукція)

Основні обов'язки:

- ✓ активний пошук потенційних клієнтів
- ✓ участь у тендерних процедурах
- ✓ виконання плану продажу обладнання, збільшення обсягів продажу
- ✓ ведення переговорів з існуючими та потенційними клієнтами
- ✓ технічне консультування
- ✓ складання техніко-комерційної пропозиції
- ✓ підготовка та підписання договорів, повний супровід угоди
- ✓ аналіз ринку
- ✓ проведення презентацій для потенційних клієнтів
- ✓ участь у виставках.

Вимоги до кандидата:

- ✓ знання специфіки «прямих» та «непрямих» продажів
- ✓ загальні знання в галузі електротехнічного обладнання
- ✓ досвід продажу аналогічного обладнання на державних та приватних підприємствах (перевага - промислових)
- ✓ досвід роботи в програмах (1С8, Excel) на рівні впевненого користувача
- ✓ освіта вища технічна
- ✓ посвідчення водія категорії В і досвід водіння обов'язкові
- ✓ комунікабельність, ініціативність, організованість.

Переваги роботи у нас:

- ✓ гідна заробітна плата за результатами співбесіди
- ✓ система квартальних бонусів
- ✓ корпоративний автомобіль, мобільний зв'язок
- ✓ офіційне оформлення (оплачувана відпустка, лікарняні)
- ✓ графік роботи: пн-птн з 8:00 до 17:00, обід з 12:00 до 13:00
- ✓ сучасний офіс на 5 ст. Люстдорфської дороги.

Надсилайте своє резюме на нашу електронну адресу hr@ksimex.ua.

Чекаємо на Вас у нашій команді професіоналів!