**МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ**

**ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ**

(пускорегулирующая аппаратура, приводная техника, модульное оборудование, силовые автоматические выключатели, контроллеры, корпуса электрошкафов и кабельно-проводниковая продукция)

**Основные обязанности:**

* активный поиск потенциальных клиентов
* участие в тендерных процедурах
* выполнение плана продаж оборудования, увеличение объемов продаж
* ведение переговоров с существующими и потенциальными клиентами
* техническое консультирование
* составление технико-коммерческого предложения
* подготовка и подписание договоров, полное сопровождение соглашения
* анализ рынка
* проведение презентаций для потенциальных клиентов
* участие в выставках.

**Требования к кандидату:**

* знание специфики «прямых» и «косвенных» продаж
* общие знания в области электротехнического оборудования
* опыт продажи аналогичного оборудования на государственных и частных предприятиях (преимущество – промышленных)
* опыт работы в программах (1С8, Exсel) на уровне уверенного пользователя
* образование высшее техническое
* водительские удостоверения категории В и опыт вождения обязательны
* коммуникабельность, инициативность, организованность.

**Преимущества работы у нас:**

* достойная заработная плата по результатам собеседования
* система квартальных бонусов
* корпоративный автомобиль, мобильная связь
* официальное оформление (оплачиваемый отпуск, больничные)
* график работы: пн-птн с 8:00 до 17:00, обед с 12:00 до 13:00
* современный офис на 5 ст. Люстдорфской дороги.

**Отправляйте свое резюме на наш электронный адрес hr@ksimex.ua.**

**Ждем Вас в нашей команде профессионалов!**