

## **МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ ПРОЕКТНЫХ РЕШЕНИЙ**

(специалист по продажам проектных решений (подстанции, электрощитовые), а также готовых изделий электротехнического назначения: низковольтные комплектные устройства, трансформаторы, ячейки среднего напряжения, щиты автоматики)

### **Требования:**

- знание специфики «прямых» и «непрямых» продаж
- опыт работы в активных продажах проектных решений государственным и частным предприятиям (опыт продаж электротехнического оборудования будет преимуществом)
- общие знания в области электротехнического оборудования
- умение читать однолинейные и принципиальные электрические схемы
- образование высшее техническое в области электроэнергетики, возможны смежные специальности
- водительские права категории В и опыт вождения обязательны
- коммуникабельность, инициативность, организованность.

### **Основные обязанности:**

- вести активный поиск потенциальных клиентов
- проводить переговоры с клиентами
- составлять технико-коммерческие предложения
- подготавливать и подписывать договоры
- вести полное сопровождение сделки
- проводить презентации для потенциальных клиентов
- проводить техническое консультирование
- выполнять план продаж оборудования
- участвовать в выставках.

### **Преимущества работы у нас:**

- достойная заработная плата по результатам собеседования
- система бонусов (квартальный, годовой)
- официальное трудоустройство
- оплачиваемый отпуск
- предоставление служебного автомобиля, мобильной связи
- современный комфортабельный офис на 5 ст. Люстдорфской дороги.

Отправляйте свое резюме на наш электронный адрес [hr@ksimex.ua](mailto:hr@ksimex.ua)

**Ждем Вас в нашей команде профессионалов!**